令和元年度　伴走型小規模事業者支援推進事業

**販路開拓の成果を上げる！**

展示会・商談会　成果アップセミナー

自社の自慢の商品をいかに消費者やバイヤーに気にいってもらえるか？　展示会・商談会に参加してみたものの、思うような成果が得られない結果も多いと思われます。販路開拓に有効な手段である展示会・商談会は、しっかりとした事前準備が成功のカギを握ります。本セミナーでは、各専門家がバイヤーや来場者・消費者等商談相手が理解を深め、成約率を高めるセールストーク・展示や陳列方法・出展当日からその前後のアプローチ方法といった必勝ノウハウを丁寧に伝授いたします。是非、ご参加ください。

【セミナー　スケジュール】

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 日時 | テーマ | 講師 |
| 第１回目  １１月２５日（月）  14：00～16：00 | 【バイヤーが語る！商談力向上講座】（ワークショップ）  ・営業力や提案力強化のポイント  ・商談の流れとインパクトを強めたセールストーク | 株式会社エイチ・エーエル  菊地　亮太　氏 |
| 第２回目  １２月10日（火）  14：00～16：00 | 【展示会効果を２倍に！出展ノウハウを伝授】  ・展示会・商談会出展準備とスケジュールの立て方  ・効果的な出展準備と当日対応・事後フォロー | 株式会社エイチ・エーエル  林　由希恵　氏 |
| 第３回目  １２月20日（金）  14：00～16：00 | 【ディスプレイの基礎と色彩のしかけ】（ワークショップ）  ・お客の目に留まる陳列やディスプレイ  ・ターゲットが意識する色づかい | 株式会社エイチ・エーエル  林　由希恵　氏 |

◎　受講料　　　無料　　　　　　　　◎　定員　　20名（１講座のみでも参加が可能です。）

◎　対　象　　　小規模事業者（製造業20名以下、商業・サービス業5名以下）、他

◎　お申込み　　下記の申込み欄にご記入の上、FAXかメールにてお送りください。

◎　お問合せ先　袋井商工会議所　中小企業相談所（F-Station）（担当：富永）　TEL.0538-42-6151

お申込み欄　【袋井商工会議所　行】（FAX：0538-42-9871）

**展示会・商談会　成果アップセミナー**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 事業所名 |  | | | |
| 受講者名 | （フリガナ） | | | |
| 所在地 |  | | | |
| 連絡先 | TEL. | ―　　　　― | FAX. | ―　　　　― |
| E-Mail | ＠ | | |
| 参加日時 | ※参加希望日すべてに〇でお囲みください。  全講座　・　①１１/２５（月）　・　②１２/１０（火）　・　③１２/２０（金） | | | |