




## 展示会・商談会 成果アップセミナー

自社の自慢の商品をいかに消費者やバイヤーに気に入ってもらえるか？ 展示会・商談会に参加してみたものの、思うような成果が得られない結果も多いと思われます。販路開拓に有効な手段である展示会・商談会は、しっかりとした事前準備が成功のカギを握ります。本セミナーでは、各専門家がバイヤーや来場者・消費者等商談相手が理解を深め、成約率を高めるセールストーク・展示や陳列方法・出展当日からその前後のアプローチ方法といった必勝ノウハウを丁寧に伝授いたします。是非、ご参加ください。

### 【セミナー スケジュール】

日時	テーマ	講師
第1回目 11月25日(月) 14:00~16:00	【バイヤーが語る！商談力向上講座】(ワークショップ) ・営業力や提案力強化のポイント ・商談の流れとインパクトを強めたセールストーク	株式会社エイチ・イーエル 菊地 亮太 氏 
第2回目 12月10日(火) 14:00~16:00	【展示会効果を2倍に！出展ノウハウを伝授】 ・展示会・商談会出展準備とスケジュールの立て方 ・効果的な出展準備と当日対応・事後フォロー	株式会社エイチ・イーエル 林 由希恵 氏 
第3回目 12月20日(金) 14:00~16:00	【ディスプレイの基礎と色彩のしかけ】(ワークショップ) ・お客の目に留まる陳列やディスプレイ ・ターゲットが意識する色づかい	株式会社エイチ・イーエル 林 由希恵 氏 

- ◎ 受講料 無料 ◎ 定員 20名(1講座のみでも参加が可能です。)
- ◎ 対象 小規模事業者(製造業20名以下、商業・サービス業5名以下)、他
- ◎ お申込み 下記の申込み欄にご記入の上、FAXかメールにてお送りください。
- ◎ お問合せ先 袋井商工会議所 中小企業相談所(F-Station)(担当:富永) TEL.0538-42-6151

お申込み欄 【袋井商工会議所 行】(FAX:0538-42-9871)

### 展示会・商談会 成果アップセミナー

事業所名				
受講者名	(フリガナ)			
所在地				
連絡先	TEL.	— —	FAX.	— —
	E-Mail	@		
参加日時	※参加希望日すべてに○でお囲みください。 全講座 ・ ①11/25(月) ・ ②12/10(火) ・ ③12/20(金)			